

Les métiers de l'assurance



Les sociétés d'assurance recrutent ! Leur cible : des profils de niveau bac + 2 à bac + 5 principalement pour les fonctions commercialisation, gestion des contrats et appui à la digitalisation. L'alternance est un bon moyen d'intégrer le secteur : elle représente plus de la moitié des embauches.

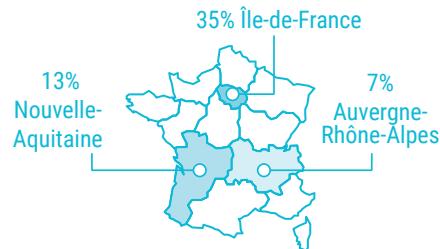
18 000 RECRUTEMENTS PAR AN



PRINCIPAUX DOMAINES D'ACTIVITÉ

- 35% → Distribution et développement commercial
- 18% → Indemnisation et prestations
- 10% → Relation client
- 8% → Systèmes d'information

60% DES EMPLOIS CONCENTRÉS DANS 3 RÉGIONS



Secteur et emploi

De la conception de produits à la gestion de contrats

Chargé de clientèle, gestionnaire de contrats, actuari... le secteur de l'assurance recrute des profils variés. Si le commercial et la gestion de contrats restent des domaines prépondérants, l'actuarial et le contrôle conformité ne cessent de progresser.

► 4 branches distinctes

Conception de produits, commercialisation, gestion de contrats et relation clients, gestion financière et risques, système d'information et digitalisation, direction et fonction support... le secteur de l'assurance propose une grande diversité de métiers.

Il compte 250 000 salariés au sein de 11 500 entreprises qui se répartissent en 4 branches : les sociétés d'assurance (compagnies d'assurances, mutuelles et institutions de prévoyance), le courtage et la réassurance, les agents généraux d'assurances et les sociétés d'assistance.

La quasi-totalité des salariés sont recrutés en CDI (contrat à durée indéterminée) ; 40 % sont des cadres. Les jeunes de moins de 30 ans représentent 17 % des effectifs.

La structure des entreprises est très différente selon les branches. Dans le courtage et les agents généraux d'assurances on compte une majorité de TPE (très petites entreprises) avec un fort ancrage territorial. À l'inverse, les sociétés d'assurance et d'assistance sont plutôt des entreprises nationales et internationales.

► Prédominance des sociétés d'assurance

La branche des sociétés d'assurance qui regroupe les compagnies d'assurances, les mutuelles et les institutions de prévoyance emploie à elle seule 155 000 personnes soit 2 salariés sur 3 du secteur.

Les métiers prédominants concernent le développement commercial, l'indemnisation, les prestations et solutions d'accompagnement, les systèmes d'information et l'appui à la transformation digitale.

Centrées sur la prévoyance et l'assurance santé, les mutuelles emploient quant à elles plus de 75 000 personnes. Plus de 61 % de leurs effectifs sont concentrés sur les métiers commerciaux et de gestion santé et prévoyance.

La majorité des postes se trouvent en Île-de-France et en Nouvelle-Aquitaine. Mais des régions comme l'Auvergne-Rhône-Alpes, les Pays de Loire et les Hauts-de-France sont également dynamiques en matière d'emplois.

Pensez à l'alternance !

Les sociétés d'assurance et les mutuelles recrutent tous les ans de nombreux alternants (environ 10 000) majoritairement de niveau bac + 3 et supérieur. Plus de la moitié des alternants sont recrutés dans les domaines de la distribution et du développement commercial, la relation client et l'indemnisation / prestations. Leur contrat se poursuit souvent par une embauche.

[Lire dossier Alternance et apprentissage n°1.42.](#)

À lire aussi

- Les métiers de la vente: bac et études supérieures n° 2.322
- Les métiers de la gestion : BTS et BUT n° 2.331
- Économie, gestion, management: écoles et universités n° 2.332
- Les métiers de la comptabilité n° 2.34
- Les métiers de la banque et de la finance n° 2.35
- Les métiers du droit n° 2.51
- Sciences politiques : IEP et universités n° 2.61

► Des recrutements records

Les recrutements dans le secteur augmentent régulièrement. Les 5 dernières années se sont soldées par une croissance de 30 % des embauches.

Les recrutements se concentrent prioritairement dans la distribution et le développement commercial (35 %), l'indemnisation, les prestations et solutions d'accompagnement (18 %), la relation client et les opérations d'assurance (10 %), les systèmes d'information et l'appui à la transformation digitale (8 %).

► Transformation digitale et évolution des risques

La transformation digitale continue d'impacter fortement le secteur. Elle fait apparaître de nouveaux besoins côté client (rapidité, suivi personnalisé...), une évolution des métiers (développement de la vision expertise ou de l'expertise à distance, utilisation de drones) ou de nouveaux métiers (IA, big data, cybersécurité) et de nouveaux acteurs (tels que les assurtech ou start-up spécialisées dans l'assurance).

Par ailleurs, le secteur est également touché par d'autres mutations (évolution de la réglementation, intensification des catastrophes naturelles et des nouveaux risques) qui nécessitent de nouvelles compétences (adaptation des offres de contrats, contrôle conformité, actuariat).

► Profils recherchés

Près des trois-quart des salariés de l'assurance ont un niveau supérieur ou égal à bac + 2.

Bien adaptés aux attentes des employeurs, les BTS (assurance, négociation de la relation client, management commercial opérationnel) sont une bonne

Conseil

Misez sur le relationnel

Avec la révolution digitale et le développement de l'économie du partage, l'organisation du travail évolue et bascule d'une logique technico-administrative à une culture centrée sur la gestion de la relation client et le travail collaboratif. Conséquence : les sociétés d'assurances recherchent des candidats ouverts justifiant de qualités relationnelles tant pour accompagner le client et répondre à ses besoins que pour travailler en équipe en mode projet.

Norbert Girard, secrétaire général de l'Observatoire de l'évolution des métiers de l'assurance

voie d'entrée dans le secteur. Le niveau bac + 2 représente actuellement 32 % des effectifs mais la tendance est à une élévation du niveau de qualification. Les recrutements de profils à bac + 3 et bac + 5 sont de plus en plus fréquents.

Les commerciaux figurent parmi les profils les plus recherchés, notamment les chargés de clientèle et les conseillers. Les besoins sont également importants pour les fonctions supports (comptabilité, gestion de contrats d'assurance, conformité, expertise produits...).

Pour répondre aux enjeux de la révolution numérique (assurances contre les cyber risks, nouvelles pratiques et services sur Internet...), les compagnies d'assurances recherchent des profils de data scientists, data analysts, des experts du risque cyber, des digital officer (spécialistes des évolutions numériques et des systèmes d'information) ou des profils orientés expérience client (UX/UI designer, SEO...).

► Qualités requises

Les assureurs sont avant tout des commerciaux, ce qui rime avec dynamisme, culture du résultat et talent de négociation. Pour travailler dans le secteur, il est donc recommandé de faire preuve de qualités relationnelles, d'avoir le sens du contact et de la relation client. Adaptabilité et flexibilité, sens de la communication et esprit d'équipe sont des atouts supplémentaires pour être recrutés.

Les métiers de souscripteur et de gestionnaire exigent un intérêt pour l'environnement économique, ainsi que des connaissances techniques et juridiques, complétées par le sens de l'analyse et l'esprit de synthèse.

Du fait de l'utilisation croissante de logiciels dans le secteur des assurances, avoir de l'intérêt pour le digital est de plus en plus exigé.

Métiers

Métiers commerciaux

Clés de voûte de la relation assureur/assuré, ce sont les postes commerciaux qui emploient le plus de professionnels de l'assurance. Ils nécessitent avant tout d'indéniables qualités relationnelles, le sens de l'écoute et de la négociation.

► Conseiller en assurance-finance H/F

Ce conseiller est chargé de vendre aux particuliers ou aux professionnels les produits et services de la société d'assurances qu'il représente. Pour cela, il prospecte de nouveaux clients, analyse leurs besoins et leur propose des solutions d'assurance adaptées.

Il accomplit sa mission sur son point de vente, par téléphone, ou encore en se rendant directement auprès des clients, dans une zone géographique donnée.

Autres appellations : conseiller mutualiste, téléconseiller en assurance.

Salaire brut mensuel débutant : 1 767 € (Smic).

Formation : BTS assurance, BTS management commercial opérationnel, BTS négociation et digitalisation de la relation client, BUT techniques de commercialisation, licence professionnelle assurance, banque, finance

► Téléconseiller en assurances H/F

Ce téléconseiller spécialisé est généralement un salarié d'une société d'assurances, d'une agence générale d'assurances ou d'un cabinet de courtage.

Il répond aux appels téléphoniques des assurés qui souhaitent avoir des informations ou être accompagnés dans des démarches (déclaration ou règlement de sinistre, par exemple). Il est également chargé de relancer les clients pour les paiements ou pour leur proposer de nouveaux produits.

À la différence du **télévendeur**, qui ne s'occupe que de vendre ses produits et de conseiller ses clients, le téléconseiller a aussi la tâche de suivre les clients et de les fidéliser.

Salaire brut mensuel débutant : 1 767 € (Smic).

Formation : BTS assurance, BTS management commercial opérationnel, BTS négociation et digitalisation de la relation client, BUT techniques de commercialisation, licence professionnelle assurance, banque, finance

► Agent général d'assurances H/F

À la tête d'une agence, il commercialise des produits et des services d'assurance pour le compte d'une société d'assurances. Il organise librement son agence, mais il exerce son métier en cohérence avec la société mandante de son agence.

Ses activités essentielles : proscrire de nouveaux clients au sein d'un secteur donné, évaluer leurs besoins, les conseiller et leur vendre les produits les plus adaptés à leur situation.

L'agent général d'assurances est également chargé de suivre l'évolution de la situation personnelle ou professionnelle de ses clients et de leur proposer de modifier ses garanties en conséquence. En cas de sinistre, il instruit le dossier et procède au versement des indemnités prévues dans les contrats.

À noter : l'agent général est souvent un ancien salarié d'une agence ou d'une société d'assurances, qui a repris une agence en achetant sa clientèle.

Autres appellations : agent de prévoyance, assureur.

Salaire brut mensuel débutant : à la commission (à partir de 2 750 €).

Formation : BTS assurance, BUT carrières juridiques, BTS management commercial opérationnel, BTS négociation et digitalisation de la relation client, BUT techniques de commercialisation, licence pro, bachelor, DU ou master dans le domaine des assurances, diplôme de l'Ifpass (Institut de formation de la profession de l'assurance).

► Courtier en assurances H/F

Indépendant, le courtier travaille pour des clients qui le chargent de proscrire auprès des compagnies d'assurances et de négocier pour eux les contrats les plus avantageux, au meilleur prix. Il analyse leurs besoins, passe en revue toutes les offres disponibles sur le marché et sélectionne le contrat le plus adapté et avantageux. Pour négocier un tarif intéressant, il n'hésite pas à faire jouer la concurrence entre les sociétés.

Le courtier en assurances accompagne également ses clients et défend leurs intérêts jusqu'au bout. Il les aide à constituer un dossier de déclaration de sinistre et assiste éventuellement à l'expertise. Il intervient auprès de l'assureur pour que la victime obtienne un remboursement équitable dans des délais raisonnables.

À noter : les entreprises font de plus en plus appel aux courtiers pour obtenir de précieux conseils en matière d'anticipation et de maîtrise des nombreux risques auxquels les sociétés sont exposées.

Autres appellations : agent d'assurances, vendeur en assurances.

Salaire : à la commission (environ 2 100 € par mois).

Formation : BTS assurance, BUT carrières juridiques, licence pro, bac + 5 (diplôme d'école de commerce ou d'école spécialisée, master pro) pour s'installer à son compte.

► Inspecteur commercial H/F

Responsable d'un secteur commercial ou géographique, l'inspecteur commercial organise et anime un réseau de distribution, qui peut être un réseau de vente salariée (conseillers en assurance-finance) ou un réseau d'agents généraux d'assurances. À lui de les recruter, de suivre leurs résultats et de développer le chiffre d'affaires.

Il peut aussi être chargé des relations entre l'entreprise d'assurances et les courtiers qui travaillent avec celle-ci.

Ce métier nécessite généralement une expérience commerciale préalable de quelques années.

Salaire brut mensuel débutant : 3 000 € + part variable.

Formation : BTS assurance, BTS management commercial opérationnel, BTS négociation et digitalisation de la relation client, BUT techniques de commercialisation, master pro, diplôme d'école de commerce ou d'école d'assurance.

Pour en savoir plus

De sites incontournables pour s'informer plus largement sur tous les métiers de l'assurance :

www.metiers-assurance.org

www.franceassureurs.fr

www.jassuremonfutur.fr

Pour d'autres sites de référence : voir liste 1 du carnet d'adresses.

Sites d'offres d'emploi : voir liste 2 du carnet d'adresses.

Métiers de la conception

Ces professions concernent la rédaction des contrats. Elles nécessitent, en fonction de leur spécialité, une appétence pour les chiffres, le droit ou une bonne maîtrise des outils statistiques.

► Rédacteur en assurances H/F

Travaillant dans les bureaux d'une compagnie d'assurances, d'un agent ou d'un courtier, au sein d'un service production-rédaction, le rédacteur en assurances rédige des contrats à partir des clauses types et barèmes mis au point par l'actuaire.

Autres appellations: rédacteur règlements, rédacteur contentieux

Salaire brut mensuel débutant: 2 000 €.

Formation: BTS assurance, BUT carrières juridiques. Licence ou licence pro droit, sciences économiques ou droit des assurances. Pour les risques complexes, les rédacteurs sont recrutés après un master en droit ou en droit des assurances.

► Souscripteur H/F

Le souscripteur décide de garantir un risque ou non. S'il accepte, il doit définir les conditions de garantie, fixer le montant de la prime d'assurance, rédiger le projet de contrat. Aidé par des assistants, il est spécialisé dans l'immobilier, l'aéronautique, les risques industriels...

Possibilité de devenir actuaire, gestionnaire, inspecteur commercial.

Salaire brut mensuel débutant: 2 000 €.

Formation: formation spécialisée (industrie, immobilier, sport...) + master pro en droit, assurance, diplôme de l'Ifrpass.

► Analyste des risques H/F

Délégué par le souscripteur, l'analyste évalue les risques à assurer au sein d'une entreprise: il examine les bâtiments, les équipements, les personnels... Au fait des évolutions technologiques, il préconise à son client des mesures de sécurité et de prévention. Possibilité de devenir responsable hygiène-sécurité ou consultant spécialisé en prévention et sécurité.

Autres appellations: ingénieur préventionniste, vérificateur.

Salaire brut mensuel débutant: de 2 100 à 2 800 €.

Formation: diplôme d'ingénieur spécialisé en fonction du secteur (génie civil, aéronautique...) + formation en droit.

► Actuaire H/F

Mathématicien de haut vol, l'actuaire jongle avec le calcul des probabilités et les programmes informatiques. Sa mission: mesurer les risques qu'encourt une compagnie d'assurances à assurer contre un sinistre (attentat, inondation...), ou une banque qui prête de l'argent à un client. Ses calculs permettent d'imaginer différents scénarios et de fixer au plus juste le montant que les clients doivent verser.

Il travaille surtout dans la finance et l'assurance.

Autre appellation: chargé d'études actuarielles

Salaire brut mensuel débutant: à partir de 3 000 €.

Formation: master pro en maths, finance, statistiques ou diplôme d'école spécialisée.

À savoir: l'Institut des actuaires reconnaît 8 formations initiales proposées par les établissements suivants: l'Ensaï, l'université Paris Dauphine, l'Institut de science financière et d'assurances de Lyon 1 (Isfa), l'Isup, l'université de Strasbourg, l'Euro-Institut d'actuariat de Brest (Euria), l'Essec (Ecole supérieure des sciences économiques et commerciales) et le Collège des ingénieurs.

Deux formations continues ouvrent l'accès à l'Institut des actuaires: celle de l'Institut du risk management en partenariat avec Sorbonne université et celle du Conservatoire national des arts et métiers (Cnam).

www.institutdesactuaires.com

Métiers de la gestion et de l'expertise

Plus d'un quart des salariés du secteur occupent un poste dans la gestion des contrats et des prestations. Leur rôle: conclure les contrats, suivre les assurés et les indemniser si besoin.

► Chargé d'assistance en assurance H/F

Au sein d'une compagnie d'assurances ou d'assistance, le chargé d'assistance réceptionne les appels téléphoniques, analyse la nature des besoins et traite les dossiers.

Autre appellation: chargé·e de clientèle.

Salaire brut mensuel débutant: 1 767 € (Smic).

Formation: BTS management commercial opérationnel, BTS négociation et digitalisation de la relation client.

► Gestionnaire de contrats H/F

Il gère les contrats souscrits et les sinistres. Si un sinistre survient, il vérifie les garanties du contrat, apprécie les responsabilités, évalue le montant des dommages et verse l'indemnisation prévue.

Possibilité d'évoluer vers les métiers de l'indemnisation, de l'activité commerciale ou de l'animation d'équipe.

Autres appellations: rédacteur juridique, chargé d'indemnisation.

Salaire brut mensuel débutant: de 1 767 (Smic) à 2 000 €.

Formation: BTS assurance, BUT carrières juridiques. BTS commerciaux, Deust droit des assurances. Les masters pro sont très appréciés.

► Expert en assurances H/F

Missionné par une société d'assurances, l'expert est appelé en cas de sinistre. Sa mission: se rendre sur place pour constater les faits, déterminer les causes et estimer le montant des dommages subis. Puis il rédige un rapport détaillé, permettant à la société d'assurances de calculer le montant des indemnisations à verser.

Il existe plusieurs types d'experts qui exercent chacun leur activité dans leur spécialité: bâtiment, construction, réparation automobile, transport aérien, médecine, objets d'art... Si certains experts travaillent au sein de sociétés d'assurances, la plupart exercent leur activité comme indépendants.

Salaire: rémunération très variable en fonction de la spécialité de l'expert.

Formation: de bac + 2 à bac + 5, variable en fonction du domaine d'expertise (médecin pour un accident corporel, ingénieur pour un risque industriel ou automobile, architecte pour un sinistre immobilier...) + expérience professionnelle + certification d'expert.

► Gestionnaire financier H/F

Il réalise les placements financiers nécessaires à la couverture des activités de la société d'assurances. Possibilité d'évoluer vers les métiers de l'audit et de la direction financière.

Autre appellation: gestionnaire actif-passif.

Salaire brut mensuel débutant: 3 000 €.

Formation: diplôme d'école de commerce; master pro finance.

Études et diplômes

Choisir son bac

Il est possible de poursuivre des études dans le domaine de l'assurance après un bac général, technologique ou professionnel.

► Bac pro

Le bac professionnel se prépare en 3 ans après la classe de 3^e, ou en 2 ans après un CAP du même domaine. La formation, par voie scolaire ou en apprentissage, comprend des enseignements généraux, des enseignements professionnels et des stages. Le bac pro vise l'insertion dans la vie active, mais permet aussi une poursuite d'études, notamment en BTS, à condition d'avoir un bon dossier.

Il existe 2 bacs pro adaptés au secteur de l'assurance.
[Lire dossier Les bacs professionnels n°1.434](#).

Bac pro métiers du commerce et de la vente

Objectifs: Ce bac pro forme aux techniques de vente. Il propose 2 options : animation et gestion de l'espace commercial, prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale.

Contenu: Enseignements généraux (identiques à tous les bacs pro), enseignements professionnels (animation et gestion de l'espace commercial, prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale, vente conseil, suivi des ventes, fidélisation de la clientèle et développement de la relation client...) et périodes de formation en milieu professionnel (stages).

Débouchés: Les titulaires de ce bac pro exercent leurs activités dans tout type d'organisation à finalité commerciale ou disposant d'un service commercial. Ces organisations assurent aussi bien la vente aux particuliers qu'auprès de professionnels. Ils occupent les métiers d'employé commercial, de vendeur, de commercial, de conseiller relation client...

Bac pro assistance à la gestion des organisations et leurs activités (Agora)

Objectifs: Ce bac pro forme des gestionnaires administratifs qui assurent des activités de gestion courante, d'interface, de coordination et d'organisation dans le domaine administratif (activités commerciales, activités administratives, communication, gestion du personnel, gestion de la production, etc.).

Contenu: Enseignements généraux: maths, français... Enseignements professionnels: gestion des relations avec les clients, administration du personnel,

organisation et suivi de l'activité de production, économie-droit... Périodes de formation en milieu professionnel (22 semaines), unité facultative « secteur sportif ».

Débouchés: Ils exercent le métier de gestionnaire administratif, assistant administratif, employé administratif, secrétaire administratif, technicien des services administratifs, assistant de gestion, gestionnaire commercial, gestionnaire du personnel... Ils travaillent au sein d'entreprises de petite et moyenne taille (artisanat, commerces, TPE, PME-PMI), des collectivités territoriales, d'administrations, d'associations ou encore dans des entreprises de grande taille.

► Bac techno sciences et technologies du management et de la gestion (STMG)

Durée: 3 ans

Accès : Après une 2^{nde} générale et technologique.

Objectifs: Ce diplôme s'adresse à ceux qui s'intéressent à la gestion des organisations (planification, optimisation, prévision, décision...) dans ses grands domaines d'application. Il propose 4 spécialités: gestion et finance; mercatique (marketing); ressources humaines et communication; systèmes d'information de gestion.

Contenu: Enseignements communs: français (en 1^{re}), maths, LVA et LVB...

Enseignements de spécialité en 1^{re}: sciences de gestion et numérique; management: droit et économie.

Enseignements de spécialité en terminale: droit et économie; management, sciences de gestion et numérique avec un enseignement spécifique choisi parmi: gestion et finance ou mercatique (marketing) ou ressources humaines et communication ou systèmes d'information de gestion.

2 options facultatives au choix: arts, EPS, grec ou latin, LVC étrangère ou régionale, langue des signes.

Débouchés: Le bac technologique prépare davantage à la poursuite d'études qu'à l'emploi immédiat.

Ce bac peut préparer à la poursuite d'études en BTS dans le domaine de l'assurance, de la relation client ou du commerce, ainsi qu'en BUT gestion des entreprises et des administrations (GEA), BUT carrières juridiques (CJ) ou en BUT techniques de commercialisation (TC).

[Lire dossier Les bacs technologiques n°1.435.](#)

► Bac général spécialité SES

En fin de 2^{nde}, les jeunes attirés par les métiers de l'assurance peuvent choisir la spécialité sciences économiques et sociales (SES) et/ou mathématiques. Ces spécialités font l'objet d'une épreuve finale au bac si elles sont conservées en terminale.

Le bac général permet l'accès aux BTS, BUT, écoles et formations universitaires spécialisées en audit.

[Lire dossier Le bac général n°1.34.](#)

BTS et BUT

Après le bac, le BTS (bac + 2) et le BUT (bac + 3) sont les diplômes de base pour travailler dans le secteur. Ils peuvent être axés management, droit ou techniques commerciales.

► BTS

Le BTS (brevet de technicien supérieur) se prépare en 2 ans après le bac en lycée public ou privé ou en alternance. La scolarité comprend des cours généralistes, technologiques et pratiques (stages). L'accent est mis sur la professionnalisation pour former des techniciens supérieurs rapidement opérationnels en entreprise. Poursuite d'études possible avec un bon dossier, notamment en licence professionnelle.

BTS assurance

Accès : Après un bac pro tertiaire, un bac général, un bac techno STMG.

Objectifs: Ce BTS forme des professionnels capables de prospection la clientèle, d'analyser ses besoins et de lui proposer des contrats d'assurance ou d'assistance, de gérer des dossiers de sinistres. La formation prépare aux fonctions commerciales, techniques et de gestion, souscription et relation client.

Contenu: Enseignements généraux, techniques et professionnels : techniques d'assurance, communication et gestion de la relation client...

Débouchés: Les titulaires de ce BTS travaillent aussi bien dans les entreprises d'assurances que dans les cabinets de courtage ou les services spécialisés des grandes entreprises industrielles ou commerciales.

[Voir liste 3 du carnet d'adresses.](#)

Enseignement à distance

BTS, DU, licence pro, master... différents diplômes de l'assurance peuvent se préparer par correspondance.

[Voir liste 11 du carnet d'adresses.](#)

BTS négociation et digitalisation de la relation client (NDRC)

Accès : Après un bac pro dans le domaine du commerce ou de la vente, un bac STMG, un bac général à orientation économique.

Objectifs: Ce BTS forme des commerciaux généralistes, capables d'exercer dans tous les secteurs d'activité et dans tout type d'organisation, auprès de tout type de clientèle. Ils sont des experts de la relation client considérée sous toutes ses formes (en présentiel, à distance, e-relation). L'accélération de la digitalisation des activités commerciales conduit les titulaires de ce diplôme à investir les contenus commerciaux liés à l'usage accru des sites web, des applications et des réseaux sociaux.

Contenu: Enseignements généraux, techniques et professionnels : relation client et négociation vente, relation client à distance et digitalisation, relation client et animation de réseaux.

Débouchés: Les titulaires de ce BTS peuvent se tourner vers de multiples secteurs d'activité (les services, l'industrie) vers tout type d'organisation et de clientèle (particuliers, professionnels...). Les emplois auxquels ils peuvent prétendre relèvent tous de la fonction commerciale (prospecteur ou téléprospecteur, animateur des ventes ou de réseau). En relation directe avec la clientèle, ils peuvent être guichetier, vendeur, commercial ou technico-commercial, téléconseiller ou chargé de clientèle, télévendeur dans de multiples domaines (banque, assurance, immobilier...).

[Lire dossier Les métiers de la vente : bac et études supérieures n°2.322.](#)

BTS management commercial opérationnel (MCO)

Accès : Après un bac pro dans le domaine commercial, un bac techno STMG ou un bac général à orientation économique.

Objectifs : Ce BTS forme des professionnels chargés de la relation client, de l'animation et de la dynamisation de l'offre de produits et services.

Contenu : Enseignements généraux, techniques et professionnels : développement de la relation client et vente conseil, animation et dynamisation de l'offre commerciale, gestion opérationnelle, management de l'équipe commerciale...

Débouchés : Les titulaires de ce BTS exercent dans les entreprises commerciales de gros ou de détail, dans les services commerciaux des entreprises industrielles ou des entreprises de services. Ils occupent les fonctions d'assistant, de vendeur, de chargé de clientèle ou de service client...

[Lire dossier Les métiers de la vente : bac et études supérieures n°2.322.](#)

► BUT

Le BUT (bachelor universitaire de technologie) se prépare en 3 ans après le bac dans un IUT (institut universitaire de technologie) rattaché à une université. Il est reconnu au grade de licence (bac + 3). La formation alterne cours théoriques et enseignements pratiques dispensés par des professionnels, ainsi que 22 à 26 semaines de stage. Le DUT (diplôme universitaire de technologie) reste accessible en certification intermédiaire, à l'issue des 2 premières années de formation du BUT. À savoir : le ministère souhaite que les bacheliers technologiques représentent 50 % des nouveaux entrants en BUT.

Pensez à l'alternance

L'alternance est un bon moyen de décrocher un diplôme, d'acquérir une première expérience professionnelle et de financer ses études. La plupart des diplômes peuvent se préparer via un contrat d'apprentissage ou un contrat de professionnalisation, à condition d'avoir signé un contrat de travail avec un employeur.

[Lire dossier Alternance et apprentissage n°1.42.](#)

BUT carrières juridiques (CJ)

Accès : Après un bac général, un bac technologique (de préférence STMG) ou un bac pro avec un très bon dossier.

Objectifs : Ce BUT forme des assistants juridiques possédant un solide bagage juridique et une bonne connaissance de l'entreprise et de son environnement. Il propose 3 parcours : administration et justice, patrimoine et finance, entreprise et association.

Contenu : La formation est axée sur le droit civil, droit du travail, droit commercial, droit pénal, droit des affaires, droit et gestion de l'entreprise, droit administratif, droit social, gestion comptable et fiscalité. En 2^e année, l'étudiant choisit un des trois parcours proposés et effectue un stage en entreprise.

Débouchés : Les titulaires du BUT CJ occupent les fonctions d'assistant juridique dans des cabinets d'avocat, d'huissier, de commissaire-priseur, des services de greffe ou une étude de notaire. Ils peuvent exercer également dans toute entreprise publique et notamment dans la banque-assurance, les organismes de crédit, les collectivités territoriales.

Le BUT carrières juridiques se décline en 3 parcours dont le parcours patrimoine et finance.

[Voir liste 4 du carnet d'adresses.](#)

BUT techniques de commercialisation (TC)

Accès : Après un bac général, un bac technologique STMG.

Objectifs : Ce BUT forme des commerciaux polyvalents capables de mener une transaction commerciale dans son intégralité (prospection, négociation, fidélisation de la clientèle, réalisation d'un plan de communication commerciale, gestion du stock). Il propose 5 parcours : marketing digital, e-business et entreprenariat, business international : achat et vente, marketing et management du point de vente, business développement et management de la relation client, stratégie de marque et événementiel.

Contenu : La formation est axée sur l'environnement de l'entreprise, les techniques commerciales, les outils de la relation client. Elle inclut aussi un stage.

Débouchés : Les titulaires de ce BUT exercent principalement ses fonctions dans la grande distribution, l'industrie, la banque, dans une société de transport ou d'assurances. Ils débutent par un poste d'attaché ou de conseiller commercial, d'assistant marketing, de chargé de clientèle, de gestionnaire de contrats d'assurance, de télévendeur, de chef de rayon.

[Lire dossier Les métiers de la vente : bac et études supérieures n°2.322.](#)

BUT gestion des entreprises et des administrations (GEA)

Accès : Après un bac général ou un bac technologique STMG.

Objectifs: Ce BUT forme des assistants et collaborateurs polyvalents pour tout type d'entreprise. Il propose 4 parcours: gestion, entreprenariat et management d'activités, gestion comptable, fiscale et financière, gestion et pilotage des ressources humaines, contrôle de gestion et pilotage de la performance.

Contenu: La formation est axée sur le fonctionnement de l'entreprise. Elle inclut des modules spécifiques à chaque parcours et des stages.

Débouchés: Les titulaires de ce BUT débutent par des fonctions d'assistantat au sein d'un service RH, d'un service comptable ou financier, logistique, commercial...

[Lire dossier Les métiers de la comptabilité n°2.34.](#)

Formations universitaires

Outre la licence professionnelle, l'université propose quelques diplômes spécialisés dans le secteur des assurances, de niveau bac + 5.

► Licence professionnelle

Contrairement à la licence « classique », la licence procure une insertion professionnelle rapide. Elle permet d'acquérir une spécialisation ou une compétence complémentaire par rapport à un précédent cursus. La formation articule enseignements théoriques et pratiques avec des stages. L'accès en licence pro se fait généralement après un bac + 2 (L2, BTS...).

Deux licences pro sont particulièrement adaptées pour travailler dans le secteur de l'assurance: licence pro assurance banque finance: chargé de clientèle; licence pro assurance banque finance: supports opérationnels. Elles proposent une vingtaine de parcours différents: gestion des sinistres, prévoyance...

[Voir liste 5 du carnet d'adresses.](#)

► Licence

Proposée à l'université, la licence mène à un niveau bac + 3. Elle combine enseignements théoriques en cours magistraux et enseignements appliqués en travaux pratiques ou dirigés en petits groupes. Les 2 premières années (L1 et L2) proposent généralement une approche généraliste, la 3^e année (L3) étant dédiée à la spécialisation.

La licence classique ne vise pas l'insertion professionnelle mais une poursuite d'études à l'université ou en grande école.

Les licences de droit, d'économie-gestion, mathématiques appliquées et sciences sociales (Mass) sont les plus adaptées pour poursuivre des études vers un master dans le domaine des assurances.

► Master

Le master se prépare en 2 ans après une licence. On désigne par M1 et M2 les 2 années successives menant au master complet. Le master comporte des parcours à finalité professionnelle, à finalité recherche ou indifférenciée. L'accès en M1 se fait sur dossier. Quelques filières, définies par décret, sélectionnent leurs étudiants à l'entrée en M2.

Dans le domaine de l'assurance, le master monnaie, banque, finance, assurance (MBFA) propose de nombreux parcours.

[Voir liste 6 du carnet d'adresses.](#)

► Magistère (bac + 5)

Le magistère est accessible sur dossier, tests et entretien aux titulaires d'un bac + 2. Très sélective, cette filière dure 3 ans et inclut de nombreux stages. Deux magistères sont proposés dans le domaine de l'assurance:

- magistère banque, finance, assurance (Paris-Dauphine)

<https://dauphine.psl.eu>

- magistère économiste statisticien (Toulouse 1)

www.ut-capitole.fr

Écoles spécialisées

Outre l'université, quelques établissements d'enseignement supérieur proposent des cursus spécialisés dans l'assurance et l'actuariat.

► Formations en assurance

Les établissements suivants sont spécialisés dans les assurances.

Instituts des assurances

Issus d'un partenariat entre universités et organisations professionnelles, les instituts des assurances forment des spécialistes maîtrisant parfaitement les techniques juridiques et financières de l'assurance.

Délivrés en 1 ou 2 ans, leurs diplômes (DU, master) sont reconnus par la profession. L'admission se fait à partir d'un M1 de droit, sciences économiques ou administration économique et sociale (AES).

Il existe 4 instituts des assurances, situés à Aix-Marseille, Paris, Lyon et Bordeaux.

[Voir liste 7 du carnet d'adresses.](#)

Enass

L'Enass (École nationale d'assurances), institut du Cnam (Conservatoire national des arts et métiers), prépare à la **licence pro de conseiller-souscripteur-gestionnaire en assurance** (bac + 3), en 1 an après un BTS assurance ou un bac + 2 en économie, gestion, droit.

L'Enass prépare également à un **master management de l'assurance** (bac + 5).

Ces deux formations peuvent se préparer en apprentissage ou en contrat de professionnalisation.

[www.enass.fr](#)

[Voir liste 7 du carnet d'adresses.](#)

► Formations d'actuaire

Rattachés à des universités ou des écoles, plusieurs établissements forment au métier d'actuaire : ils proposent des masters pro, diplôme d'ingénieur ou diplôme d'université.

Suivant les cas, ces filières recrutent des étudiants à l'issue des classes préparatoires aux grandes écoles ou en licence/master.

[Voir liste 8 du carnet d'adresses.](#)

Écoles d'entreprises

Les écoles d'entreprise dispensent des formations techniques adaptées à leur secteur d'activité et à leurs besoins. Une forte motivation vous sera demandée pour y entrer mais pas obligatoirement de diplôme.

[Voir liste 10 du carnet d'adresses.](#)

[Lire dossier Les écoles d'entreprise et de production n°1.44.](#)

IEP et écoles de commerce

Ces formations de niveau bac + 5 sont accessibles sur dossier ou sur concours. Les diplômés de ces établissements sont particulièrement appréciés des recruteurs.

► IEP

Très appréciés des recruteurs, les IEP (instituts d'études politiques), au-delà du tronc commun, proposent des spécialisations qui offrent des débouchés dans le domaine de l'assurance.

La formation dure 5 ans. Il existe plusieurs modes de recrutement. Dans la majorité des cas, l'admission se fait sur concours mais peut avoir lieu, pour une intégration en 4^e année, sur dossier et entretien selon les établissements.

Lire dossier Sciences politiques : IEP et universités n°2.61.

IAE

Rattachés aux universités, les IAE (instituts d'administration des entreprises, appelés aussi écoles universitaires de management) délivrent des masters pro spécialisés dans le management et la gestion, très cotés chez les recruteurs.

www.iae-france.fr

► Écoles de commerce et de management

Outre une solide formation économique et financière, certaines écoles de commerce et de management offrent une spécialisation assurance ou finance.

Parmi ces écoles, certaines recrutent directement après le bac pour 3, 4 ou 5 ans d'études. En général, les admissions se font sur concours (concours commun ou concours propre). D'autres établissements recrutent après un bac + 2 (BTS, DUT, L2) et proposent des formations en 3 ans menant à bac + 5.

Il existe une trentaine d'écoles supérieures de commerce et de management, souvent appelées « grandes écoles de commerce ». Des admissions parallèles après un bac + 2 ou + 3 sont également possibles.

Parmi ces écoles, les plus prestigieuses sont les 3 parisiennes (HEC, Essec et ESCP Business School), mais également les écoles supérieures de commerce de province (EM-Lyon, Audencia Nantes...), qui dépendent le plus souvent des CCI (chambres de commerce et d'industrie). Certaines de ces établissements, très prisés, offrent en dernière année une spécialisation banque, assurance ou finance.

Lire dossier Économie, gestion, management : écoles et universités n°2.332.

Mastère spécialisé

Le mastère spécialisé (MS) n'est pas un diplôme, mais un label. Il est attribué à des formations spécifiques post-diplôme proposées par certaines écoles d'ingénieurs ou de commerce. Le mastère se prépare en 1 an minimum après un niveau bac + 5 (diplôme d'ingénieur, master).

www.cge.asso.fr

F ormation continue

Un droit accessible à tous

Améliorer ses compétences, changer de métier, obtenir un diplôme : la formation professionnelle continue vous permet de mener à bien tous ces projets.

► Connaître vos droits

La formation professionnelle continue s'adresse aux jeunes sortis du système scolaire et aux adultes : salariés, demandeurs d'emploi, intérimaires, créateurs d'entreprise, professions libérales ou fonctionnaires.

Selon votre situation, différents dispositifs sont accessibles : compte personnel de formation, conseil en évolution professionnelle (CEP), contrat de professionnalisation, plan de formation de l'entreprise... Ils facilitent la prise en charge des frais de formation, voire le maintien d'une rémunération pendant le temps de la formation.

France Travail (ex-Pôle emploi), associations Transition Pro, missions locales, structures du réseau IJ... Ces organismes vous aideront à élaborer votre projet.

Lire dossier La formation continue : mode d'emploi n°4.0.

CQP

Créés et délivrés par les branches professionnelles, les certificats de qualification professionnelle permettent aux salariés d'acquérir une qualification opérationnelle reconnue. Dans le domaine de la mutualité, l'ANEM propose plusieurs CQP.

www.anem-mutualite.fr

Voir liste 9 du carnet d'adresses.

► Trouver sa formation

La formation professionnelle tout au long de la vie permet d'acquérir un diplôme ou une qualification complémentaire (mise à niveau, spécialisation). Tous les diplômes, de CAP à bac + 7, sont accessibles en formation continue. Certains diplômes ou certifications sont spécifiques à la formation continue, comme les brevets professionnels (BP), les titres professionnels ou les certificats de qualification professionnelle (CQP).

Pour trouver l'offre de formation adaptée à votre projet, consultez les sites suivants :

www.intercariforef.org rubrique Trouver une formation
www.moncompteformation.gouv.fr

► Organismes de formation

Greta : diplômes du CAP au bac + 2, modules de formation non diplômantes.

www.education.gouv.fr/la-formation-continue-des-adultes-l-education-nationale-3035

Cnam : formations post-bac jusqu'au niveau bac + 5.
www.cnam.fr

Enass : l'École nationale d'assurances est un institut du Cnam. Elle propose plusieurs formations en formation continue (de bac + 3 à bac + 5) pour les salariés de l'assurance.

www.enass.fr

Voir liste 9 du carnet d'adresses.

Ifpass : l'Institut de formation de la profession de l'assurance propose à destination des professionnels de l'assurance différentes formations (diplômes, certificats, titres).

www.ifpass.fr

Contactez également les services de formation continue des organismes dispensant une formation initiale (écoles, universités...), la plupart des formations initiales sont aussi accessibles en formation continue.

Pensez à la VAE

La validation des acquis de l'expérience (VAE) permet d'obtenir une certification ou un diplôme en faisant valoir vos compétences développées au cours d'un emploi ou d'une activité bénévole. Plus de 15 000 diplômes sont accessibles par la VAE.

Lire dossier La validation des acquis de l'expérience n°4.72.

Carnet d'adresses

► Liste 1

Sites de référence

www.anem-mutualite.fr

Édité par : Association nationale des employeurs de la mutualité (Anem)

Sur le site : liste des CQP de la branche mutualité, études prospectives, quantitatives et thématiques. Observatoire de l'emploi et des métiers en mutualité (OEMM).

www.cidj.com/SQR

Édité par : CIDJ
Sur le site : intégralement revisitée, cette 9^e édition du guide « Ces secteurs qui recrutent » synthétise les données-clés d'une cinquantaine de secteurs : perspectives de recrutement, métiers porteurs, place des jeunes, 300 entreprises qui recrutent... Guide pratique destiné aux professionnels de l'orientation et de l'emploi et au grand public.

www.franceassureurs.fr

Édité par : Fédération française de l'assurance
Sur le site : présentation du secteur, études, chiffres-clés, emploi dans les assurances, métiers, formations, offres d'emploi des entreprises adhérentes à la fédération, liens utiles.

www.jassuremonfutur.fr

Édité par : Opco Atlas
Sur le site : présentation du secteur de l'assurance, métiers, témoignages, formations, alternance, dispositifs de formation, événements du secteur.

www.metiers-assurance.org

Édité par : Observatoire de l'évolution des métiers de l'assurance (OEMA)
Sur le site : rapports annuels sur les métiers et les formations (ROMA), nomenclature des métiers, chiffres-clés, actualités, études, baromètre prospectif de l'évolution des métiers, liens utiles.

www.opco-atlas.fr

Édité par : Association Atlas
Sur le site : présentation des métiers des services financiers et du conseil, salons virtuels de recrutement en alternance.

www.planeteasca.fr/syndicat/

Édité par : Chambre syndicale des courtiers d'assurances (CSCA)
Sur le site : informations sur l'accès à la profession de courtier d'assurances et les secteurs d'activité, présentation des formations et des CQP en assurance.

► Liste 2

Sites d'offres d'emploi

Sélection de sites d'offres d'emploi spécifiques au secteur.

www.emploi-pro.fr
www.apec.fr
www.franceassureurs.fr
www.emploi-assurance.com
www.cadrememploi.fr
www.linkfinance.fr
www.efinancialcareers.fr
www.dogfinance.com
rh.agea.fr
fab-group.fr

► Liste 3

BTS assurance

Ces établissements préparent au BTS assurance.

Public

06605 Antibes

Lycée Jacques Audiberti
Tél : 04 92 93 31 31
www.lyceeaudiberti.fr

10009 Troyes

Lycée Chrestien de Troyes
Tél : 03 25 71 53 00
www.lyceechrestiendetroyes.fr

13003 Marseille

Lycée Victor Hugo
Tél : 04 91 11 05 00
www.lyc-hugo-marseille.ac-aix-marseille.fr

25006 Besançon

Lycée Claude Nicolas Ledoux
Tél : 03 81 48 18 18
<http://lyc-cnledoux-besancon.eclat-bfc.fr>

25206 Montbéliard

LP les Huisselets
Tél : 03 81 99 31 00
<https://lyc-lesuisselets-montbeliard.eclat-bfc.fr>

Liste 1

Sites de référence

p. 14

Liste 2

Sites d'offres d'emploi

p. 14

Liste 3

BTS assurance

p. 14

Liste 4

BUT carrières juridiques

p. 15

Liste 5

Licences professionnelles

p. 16

Liste 6

Masters

p. 16

Liste 7

Écoles spécialisées

p. 16

Liste 8

Formations d'actuaire

p. 17

Liste 9

Formation continue

p. 17

Liste 10

Écoles d'entreprise

p. 18

Liste 11

Enseignement à distance

p. 18

26103 Romans-sur-Isère

Lycée polyvalent du Dauphiné
Tél : 04 75 02 28 93
<https://lycee-dauphine.fr/>

27501 Pont-Audemer

LP Risle-Seine
Tél : 02 32 41 46 55
<http://lycees.ac-rouen.fr/risle-seine/>

28110 Lucé

LP Elsa Triolet
Tél : 02 37 35 22 80
<http://lp-elsa-triolet.fr>

30911 Nîmes

Lycée Albert Camus
Tél : 04 66 62 91 71
<https://albert-camus-nimes.mont-occitanie.fr/>

31070 Toulouse

Lycée Ozenne
Tél : 05 61 11 58 00
<https://ozenne.mon-ent-occitanie.fr>

33030 Bordeaux

Lycée Jean Condorcet
Tél : 05 56 69 60 50
[www.lcondorcetbx.fr](http://lcondorcetbx.fr)

34060 Montpellier

Lycée Georges Clemenceau
Tél : 04 67 06 03 33
<https://georges-clemenceau.mont-occitanie.fr/>

34170 Castelnau-le-Lez

Lycée Georges Pompidou (voie générale et technologique)
Tél : 04 67 02 99 10
<https://georges-pompidou-castelnau-le-lez.mon-ent-occitanie.fr/>

41018 Blois

Lycée polyvalent Augustin Thierry
Tél : 02 54 56 29 00
[http://augustin-thierry.fr/](http://augustin-thierry.fr)

42272 Saint-Priest-en-Jarez

Lycée Simone Weil
Tél : 04 77 92 12 62
<http://simone-weil.ent.auvergnerhonealpes.fr/>

44115 Basse-Goulaine

Lycée La Herdrie
Tél : 02 51 71 32 00
<http://herdrie.e-lyco.fr>

54000 Nancy

Lycée Georges de la Tour
Tél : 03 83 96 48 98
[www.georges-delatour-nancy.fr/](http://www.georges-delatour-nancy.fr)

54521 Laxou

École supérieure du commerce et des affaires - CCI formation EESC
Tél : 03 83 95 36 13
<http://cciformation54.fr>

56306 Pontivy

Lycée Joseph Loth
Tél : 02 97 25 01 34
[www.lycee-loth.fr](http://lycee-loth.fr)

56321 Lorient
Lycée Dupuy de Lôme
Tél: 02 97 37 72 88
www.dupuydelome-lorient.fr

57074 Metz
Lycée Robert Schuman
Tél: 03 87 76 40 40
<http://lyc-schuman-metz.monbureaunumerique.fr>

59016 Lille
Lycée Gaston Berger
Tél: 03 20 49 31 59
www.gastonberger.fr

59051 Roubaix
Lycée polyvalent Jean Moulin
Tél: 03 20 81 99 20
www.lyceejeanmoulin-roubaix.fr/

62022 Arras
Lycée Gambetta Carnot
Tél: 03 21 21 34 80
<http://lycee.gambetta.arras.free.fr>

63039 Clermont-Ferrand
Lycée Ambroise Brugière
Tél: 04 73 24 64 16
<http://lycee-ambroise-brugiere.fr>

64100 Bayonne
LP Paul Bert
Tél: 05 59 46 32 70
<http://paulbert.fr>

65930 Tarbes
Lycée Marie Curie
Tél: 05 62 44 56 56
<https://marie-curie.mon-ent-occitanie.fr>

66001 Perpignan
Lycée François Arago
Tél: 04 68 68 19 29
<http://francois-arago.mon-ent-occitanie.fr>

67300 Schiltigheim
Institut de formation de la profession de l'assurance
Tél: 03 88 81 64 51
www.ipfpass.fr

68300 Saint-Louis
Lycée polyvalent Jean Mermoz
Tél: 03.89.70.22.70

69140 Rillieux-la-Pape
Lycée polyvalent Camus-Sermenaz
Tél: 04 72 01 88 20
<https://camus-sermenaz-rillieux.ent.auvergnerhonealpes.fr/>

72058 Le Mans
Lycée polyvalent Le Mans sud
Tél: 02 43 86 24 16
<http://lemans-sud.e-lyco.fr>

75013 Paris
Lycée polyvalent Jean Lurçat - Site Patay
Tél: 01 44 06 77 50
[www.lycee-jean-lurcat.net](http://lycee-jean-lurcat.net)

75017 Paris
École nationale de commerce
Tél: 01 44 85 85 00
www.enc-bessieres.org

75019 Paris
Lycée Henri Bergson-Jacquard
Tél: 01 44 84 40 00
<https://college-lycee.com/groupe-scolaire-bergson-jacquard/Paris-19e-Arrondissement-0750711R>

79012 Niort
Lycée de la Venise Verte
Tél: 05 49 32 48 00
<http://etab.ac-poitiers.fr/lyc-venise-verte-niort>

80094 Amiens
Lycée Edouard Gand
Tél: 03 22 53 41 22
<http://xn-lyce-douard-gand-amiens-dccc.fr/gest.0800011c@ac-amiens.fr/>

83957 La Garde
Lycée du Coudon
Tél: 04 94 08 65 00
<http://site.lycee-coudon.fr>

89130 Toucy
Lycée Pierre Larousse Bourgogne
Tél: 03 86 44 14 34
<http://lyc89-larousse.ac-dijon.fr>

92400 Courbevoie
Lycée Paul Lapie
Tél: 01 41 88 03 70
www.lyc-lapie-courbevoie.ac-versailles.fr

94307 Vincennes
Lycée Hector Berlioz
Tél: 01 43 28 32 82
www.cite-scolaire-berlioz.org

97122 Baie-Mahault
LP Augustin Arron
Tél: 05 90 32 06 58
<https://augustinarron.lyc.ac-guadeloupe.fr/>

97438 Sainte-Marie
Lycée le Verger
Tél: 02 62 53 20 60
<http://lycee-leverger.ac-reunion.fr>

97600 Mamoudzou
Lycée polyvalent des lumières de Mamoudzou nord
Tél: 0269 66 28 00
<http://lyc-mamoudzou-nord.ac-mayotte.fr/>

Privé sous contrat

02207 Soissons
Lycée Saint-Rémy
Tél: 03 23 53 20 62
www.asstremy.fr

06300 Nice
LP Saint-Vincent de Paul
Tél: 04 93 89 96 45
<http://lycee.svp.nice.com>

13006 Marseille
Lycée Maximilien de Sully
Sully formation
Tél: 04 91 48 27 87
www.ltpsully.com

19316 Brive-la-Gaillarde
Lycée Bahuet
Tél: 05 55 92 83 00
www.bahuet.fr

26000 Valence
Centre de formation professionnelle Montplaisir
Tél: 04 75 82 16 90
www.cfp-montplaisir.org

29208 Landerneau
Lycée Saint-Sébastien - Les 2 Rives
Tél: 02 98 85 12 55
www.les-2-rives.fr

34000 Montpellier
Lycée privé Rabelais
Tél: 04 67 65 95 54
www.lyceerabelaismontpellier.com

35706 Rennes
Lycée de La Salle
Tél: 02 99 87 12 12
www.groupe-saintjean.fr

37176 Chambray-lès-Tours
Lycée privé Sainte-Marguerite
Tél: 02 47 74 80 00
www.sfda37.fr/

44021 Nantes
Institut des métiers de l'enseignement supérieur
Tél: 02 51 84 52 52
www.ims-nantes.com

50100 Cherbourg-en-Cotentin
Lycée Thomas Hélyé
Tél: 02 33 78 14 24
www.lycee-thomas-helye.fr

57070 Metz
Institution de la Salle
Tél: 03 87 20 02 00
www.dlsmetz.net

59602 Maubeuge
Lycée privé Notre-Dame de Grâce
Tél: 03 27 53 00 66
www.notredamedegrace.org

62504 Saint-Omer
Lycée polyvalent privé Saint-Denis
Tél: 03 21 12 24 00
<http://stdenis.escap.fr>

64100 Bayonne
Lycée privé Largenté
Tél: 05 59 63 29 29
www.largentee.eu

67000 Strasbourg
École commerciale privée
Tél: 03 88 35 01 08
www.ecp-strasbourg.fr

69005 Lyon
Lycée ICOF
Tél: 04 78 15 00 60
www.icof.fr

76176 Rouen
Lycée privé Sacré-Cœur
Tél: 02 32 81 67 10
www.sacre-coeur-rouen.fr/

77400 Lagny-sur-Marne
Lycée privé Saint-Laurent La Paix
Notre-Dame
Tél: 01 64 12 47 00
www.stlaurent77.fr

80600 Doullens
Lycée Montalembert
Tél: 03 22 77 73 73
www.college-montalembert.net/com/homepage

91200 Athis-Mons
Lycée Saint-Charles
École, collège et lycée Saint-Charles
Tél: 01 60 48 71 00
www.scharles.net

97204 Fort-de-France
Lycée polyvalent de l'AMEP
Tél: 05 96 79 50 23
www.amep.fr

97301 Cayenne
Externat Saint-Joseph de Cluny
Tél: 05 94 28 28 58

97328 Cayenne
Lycée polyvalent Anne-Marie Javouhey
Tél: 05 94 29 64 85
www.groupe-scolaire-javouhey.org/

98713 Papeete
Lycée La Mennais
Tél: 689 47 14 00

Privé Reconnu

51100 Reims
Centre de formation professionnelle Groupe Saint Michel
Tél: 03 26 77 62 82
www.groupesaintmichel.fr/

(Source : Onisep)

► Liste 4

BUT carrières juridiques

Le BUT carrières juridiques parcours patrimoine et finance se prépare dans les Instituts universitaires de technologie (IUT) en formation initiale, en alternance ou en formation continue.

Public

02000 Laon
IUT de l'Aisne campus de Laon
Tél: 03 23 26 01 48
<http://iut-aisne.u-picardie.fr/>

Les métiers de l'assurance

11100 Narbonne

IUT de Perpignan antenne de Narbonne
Tél : 04 68 90 91 01
<http://iut.univ-perp.fr>

12000 Rodez

IUT de Rodez
Tél : 05 65 77 10 80
www.iut-rodez.fr

38031 Grenoble

IUT 2 Grenoble
Tél : 04 76 28 45 09
<http://iut2.univ-grenoble-alpes.fr>

59100 Roubaix

IUT de Lille - site de Roubaix
Tél : 03 62 26 94 41
<http://iut-c.univ-lille.fr/>

68008 Colmar

IUT de Colmar
Tél : 03 89 20 23 58
[www.iutcolmar.uha.fr](http://iutcolmar.uha.fr)

69007 Lyon

IUT Jean Moulin - Lyon 3
Tél : 04 81 65 26 00
<http://iut.univ-lyon3.fr>

76186 Rouen

IUT Rouen site Pasteur
Tél : 02 35 14 60 14
<http://iutrouen.univ-rouen.fr>

93430 Villetaneuse

IUT de Villetaneuse
Université Sorbonne Paris Nord
www.iutv.univ-paris13.fr

► Liste 5

Licences professionnelles

Ces établissements préparent aux licences professionnelles des métiers de l'assurance.

> Assurance, banque, finance : chargé de clientèle: Lycée Michel-Ange, Aix-Marseille, Avignon, Facultés libres de l'Ouest - UCO Angers, Le Mans, Nantes, Angers, Bordeaux, Bourgogne, Bretagne Occidentale, Bretagne-Sud, Caen Normandie, catholique de Lille, Clermont Auvergne, Corse, Côte d'Azur, Antilles, Littoral Côte d'Opale, Evry-Val-d'Essonne, Franche-Comté, Grenoble Alpes, Gustave Eiffel, Haute Alsace Mulhouse, Jean Monnet Saint-Etienne, Jean Moulin - Lyon 3, Lille, Limoges, Lorraine, Lumière - Lyon 2, Montpellier, Nîmes, Orléans, Paris Cité, Paris Nanterre, Paris-Est Crétteil Val-de-Marne, Paris-Panthéon-Assas, Perpignan Via Domitia, Picardie Jules Verne Amiens, Poitiers, Reims Champagne-Ardenne, Rennes 1, Rouen Normandie, Sorbonne Paris Nord, Strasbourg, Toulon, Toulouse I Capitole

Rouen Normandie, Savoie Mont Blanc, Sorbonne Paris Nord, Strasbourg, Toulon, Toulouse I Capitole, Toulouse III - Paul Sabatier, Tours, Versailles Saint-Quentin-en-Yvelines

> Assurance, banque, finance : supports opérationnels : CFA CCI CAMPUS - site de Strasbourg, Angers, Grenoble Alpes, Lorraine, Lumière - Lyon 2, Paris Cité, Paris Nanterre, Picardie Jules Verne Amiens, Reims Champagne-Ardenne

(Source : Onisep)

> Master M2 droit privé
Formation : alternance, initiale, continue, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

Admission : M1 validé avec au moins trois enseignements parmi droit des assurances, droit des personnes vulnérables, histoire du droit obligation, procédures civiles d'exécution, contentieux privé international. Ou professionnels de l'assurance avec M1.

Sur dossier et entretien

Durée : 1 an, 451h

Coût : 8 034 €, gratuit si alternance.

> Master M2 droit des affaires

Formation : continue, alternance, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

Admission : M1 validé avec au moins trois enseignements parmi droit des assurances, droit de la consommation, droit fiscal, droit financier, droit des transports, droits des successions et des libéralités, droit des responsabilités professionnelles, droit bancaire et boursier. Ou professionnels de l'assurance avec M1.

Sur dossier et entretien

Durée : 1 an, 450h

Coût : 7 931 €, gratuit si alternance.

Institut des assurances de Bordeaux (IAB)

Association bordelaise et tourangelle de l'enseignement supérieur en assurance
33600 Pessac
Tél : 05 56 84 85 94
<http://iab-ubordeaux.wixsite.com/abtesa>

Public

> Master M2 droit privé

Formation : alternance, contrat de professionnalisation
Admission : M1 en droit ou AES, sur dossier et entretien.

Durée : 1 an

Institut des Assurances de Lyon (IAL)

69007 Lyon
Tél : 04 81 65 26 53
<http://ial.univ-lyon3.fr>

> DU droit et techniques de l'assurance, niveau bac + 5

Formation : continue, initiale
Admission : M1 français en droit, sciences économiques, AES. Sur dossier et un entretien.

Durée : 1 an, 580h. Aménagement sur 2 ans possible en formation continue.

Coût : de 600 à 1 500 €, selon l'année et le statut du candidat.
Frais universitaires : 243 €.

> Master pro M2 droit des assurances, niveau bac + 5

Formation : continue, alternance, initiale, contrat de professionnalisation

Admission : M1 français en droit, sur dossier et entretien.

Durée : 1 an. Aménagement sur 2 ans possible en formation continue.

Coût : de 243 (frais universitaire) à 3 780 €, selon le statut du candidat, gratuit si alternance.

Institut des assurances de Paris (IAP)

Université Panthéon-Sorbonne
75005 Paris

Tél : 01 44 07 77 62

www.pantheonsorbonne.fr/ufr/iap/

Public

> DU compliance et éthique des affaires

Formation : initiale

Admission : M1 en droit, sur dossier.

Durée : 1 an

Coût : 5 000 € (non éligible au CPF).

> Master M2 droit des assurances, niveau bac + 5

Formation : alternance, initiale, contrat d'apprentissage

Admission : M1 droit privé ou droit des affaires, sur dossier.

Durée : 1 an

> DU réparation du dommage corporel, niveau bac + 5

Formation : continue

Admission : M1 en droit et expérience professionnelle.

Durée : 8 mois, 160h

Coût : de 3 600 à 5 660 € selon le statut du candidat.

> Master M2 risques médicaux et responsabilités, niveau bac + 5

Formation : alternance, initiale, contrat de professionnalisation

Admission : M1 droit de la santé ou droit privé, sur dossier.

Durée : 6 mois

► Liste 8

Formations d'actuaire

Ces établissements proposent des formations spécialisées ou des options qui forment à l'actuarat. L'institut des actuaires reconnaît certaines de ces formations.

Public

29238 Brest

UFR sciences et techniques
Université Bretagne Occidentale

Tél : 02 98 01 61 19

www.univ-brest.fr/ufr-sciences

> Master mention actuariat

33608 Pessac

Faculté d'économie, gestion et AES
Tél : 05 56 84 62 79

<http://economie.u-bordeaux.fr>

> Master mention mathématiques appliquées, statistique



34960 Montpellier

UFR d'Économie
Université Montpellier
Tél: 04 34 43 24 44
www.umontpellier.fr/universite/composantes/facultes/ufr-deconomie/
► Master mention monnaie, banque, finance, assurance

59655 Villeneuve-d'Ascq

Faculté des sciences et technologies - Département mathématiques
Tél: 03 20 43 42 34
[https://sciences-technologies.univ-lille.fr/mathematiques](http://sciences-technologies.univ-lille.fr/mathematiques)
► Master mention mathématiques et applications

67084 Strasbourg

UFR de mathématiques et d'informatique
Université Strasbourg
Tél: 03 68 85 01 23
<http://mathinfo.unistra.fr>
► DU Actuaire
► Licence mention mathématiques
► Master mention actuariat

69366 Lyon

Institut de science financière et d'assurances
Tél: 04 37 28 74 40
<http://isfa.fr>
► DU Actuaire
► Licence mention mathématiques
► master mention actuariat

72085 Le Mans

UFR de sciences et techniques
Le Mans université
Tél: 02 43 83 32 01
<http://sciences.univ-lemans.fr/>
► Master mention actuariat

75005 Paris

Institut de statistique de Sorbonne université
Tél: 01 44 27 33 52 (secrétariat pédagogique)
<https://isup.sorbonne-universite.fr>
► Master M1 M2 actuariat, niveau bac + 5

75005 Paris

UFR de mathématiques
Sorbonne Université
Tél: 01 44 27 40 01
<https://sciences.sorbonne-universite.fr/faculte/ufr-instituts-observatoires-ecoles/ufr-de-mathematiques>
► Master mention actuariat

75006 Paris

Université Paris Sciences et Lettres
Tél: 01 85 76 08 70
www.psl.eu
► Master mention mathématiques et applications

75016 Paris

Département Mathématiques et informatique de la décision et des organisations
Tél: 01 44 05 43 40
<https://dauphine.psl.eu/formations/choisir-sa-formation>
► Diplôme de premier cycle de l'université Paris-Dauphine mention mathématiques appliquées
► Master mention mathématiques appliquées

76801 Saint-Etienne-du-Rouvray

UFR des sciences et techniques site du Madrillet
Université Rouen Normandie
Tél: 02 32 95 50 02
<http://sciences-techniques.univ-rouen.fr/>
► Master mention actuariat
► Master mention mathématiques appliquées, statistique

77454 Champs-sur-Marne

UFR de mathématiques
Université Gustave Eiffel
Tél: 01 60 95 75 46
<https://uffr-math.univ-gustave-eiffel.fr/>
► Master M1, M2 actuariat
► Master mention actuariat

78035 Versailles

UFR des sciences
Université Versailles Saint-Quentin-en-Yvelines
Tél: 01 39 25 41 12
www.sciences.uvsq.fr/
► Master M1 M2 ingénierie de la statistique, actuariat et data science (ISADS)
► Master mention mathématiques et informatique appliquées aux sciences humaines et sociales

79000 Niort

Institut des risques industriels, assurantiels et financiers
Tél: 05 49 24 94 88
<http://iriaf.univ-poitiers.fr>
► Master mention actuariat

91120 Palaiseau

École nationale de la statistique et de l'administration économique
Tél: 01 70 26 67 00
www.ensae.fr
► Diplôme d'ingénieur de l'Ensaë, niveau bac + 5

► Liste 9**Formation continue**

Ces établissements proposent différentes formations destinées aux salariés et demandeurs d'emploi, dans le domaine de l'assurance.

92999 Paris La Défense

Institut de formation de la profession de l'assurance (Ifpass)
Tél: 01 47 76 58 00
www.ifpass.fr
www.hesca.fr
Privé

► Capacité professionnelle intermédiaire en assurance (IAS) niveau 1 ou 2
Public: salariés du secteur de l'assurance
Durée: 21 jours, 150h
Coût: de 990 à 1 590 €, selon niveau et modalité de formation.
► Titre certifié expert conseil en gestion de patrimoine, niveau bac + 5

Admission: bac + 3, sur dossier et entretien.
Durée: 2 ans, 900h
Coût: 18 000 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
► Licence pro chargé de clientèle en assurances, niveau bac + 3/4

Admission: bac + 2, sur dossier et entretien.
Durée: 1 an, 514h
Coût: 8 995 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
► Licence pro métiers de l'e-assurance et des services associés, niveau bac + 3/4

Admission: bac + 2, sur dossier et entretien.
Durée: 1 an, 507h
Coût: 8 873 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
► Titre certifié manager digital métiers de l'assurance, niveau bac + 5

Admission: bac + 3, sur test et entretien.
Durée: 2 ans, 900h
Coût: 18 000 €, gratuit si alternance.

► Capacité professionnelle intermédiaire en opérations de banque et en services de paiement (IOBSP)
Public: salariés du secteur de l'assurance
Durée: 12 jours, 84h
Coût: 2 115 €
► Bachelor chargé d'indemnisation en assurance (titre certifié), niveau bac + 3/4

Admission: bac + 2, sur dossier.
Durée: 1 an, 448h
Coût: 7 616 €, gratuit si alternance.

► BTS assurance, niveau bac + 2
Durée: 2 ans, 1 351h
Coût: 20 265 €, gratuit si alternance.

► Titre certifié conseiller en assurance, niveau bac + 2
Admission: bac + 1, sur dossier.

Durée: 1 an, 444h
Coût: 6 660 €

► Master management du risque et de l'innovation en assurance
Durée: 1 an, 497h
Coût: 8 995 €, gratuit si alternance.

Admission: bac + 3, sur dossier et entretien.
Durée: 2 ans, 900h
Coût: 1 800 €, gratuit si alternance.

► Titre certifié souscripteur en assurance et réassurance, niveau bac + 5
Admission: bac + 3, sur dossier et entretien.
Durée: 2 ans, 900h
Coût: 18 000 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.

► Licence pro chargé de clientèle en assurances, niveau bac + 3/4
Admission: bac + 2, sur dossier et entretien.
Durée: 1 an, 514h
Coût: 8 995 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
► Licence pro métiers de l'e-assurance et des services associés, niveau bac + 3/4

Admission: bac + 2, sur dossier et entretien.
Durée: 1 an, 507h
Coût: 8 873 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
► Licence pro métiers de l'e-assurance et des services associés, niveau bac + 3/4

Admission: bac + 2, sur dossier et entretien.
Durée: 1 an, 507h
Coût: 8 873 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
► Licence pro conseiller souscripteur gestionnaire en assurance, niveau bac + 3/4

Admission: bac + 2, sur dossier et entretien.
Durée: 1 an, 497h
Coût: 8 698 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
► Licence pro chargé de clientèle en assurances, niveau bac + 3/4

Admission: bac + 2, sur dossier et entretien.
Durée: 1 an, 497h
Coût: 8 698 €, gratuit si alternance.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
► Licence pro métiers de l'e-assurance et des services associés, niveau bac + 3/4

Admission: bac + 2, sur dossier et entretien.
Durée: 1 an, 497h
Coût: 8 698 €, gratuit si alternance.

► Liste 10

Écoles d'entreprise

Les écoles d'entreprise dispensent des formations diplômantes et qualifiantes en alternance : contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation.

13013 Marseille

Formaposte Sud-Est
CFA des métiers de la Poste
ZAC Technopôle de Château
Gombert, les Baronnies Bât. E
Rue Paul Langevin
Tél: 06 22 86 15 70
www.formaposte-mediterraneefr
Antenne Montpellier: 1086
avenue Albert Einstein 34000
Montpellier
Antenne Bron : 1B rue Monod
Europarc 69500 Bron

➢ Licence pro assurance, banque, finance
Admission : bac + 2 et justifier de 6 mois d'expérience professionnelle de préférence dans les domaines du commerce et/ou de la relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 1 an

➢ Licence gestion parcours banque, finance, assurance
Admission : bac + 2 et justifier d'une expérience professionnelle de 6 mois minimum en commerce ou relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 1 an

➢ Master banque finance assurance
Admission : bac + 3, justifier de 6 mois d'expérience professionnelle en commerce ou relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 2 ans

➢ Bachelor conseiller clientèle des particuliers en banque et assurance (titre certifié), niveau bac + 5
Admission : bac + 2, justifier de 6 mois d'expérience professionnelle idéalement en commerce ou relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 1 an

➢ BUT techniques de commercialisation business développement et management de la relation client orientation assurance, banque, finance
Admission : bac + 2 et justifier d'une expérience professionnelle de 6 mois minimum en commerce ou relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 1 an

33130 Bègles

Formaposte Midi-Atlantique
CFA des métiers de la Poste
La Cité Numérique
2 rue Marc Sangnier
Tél : 08 00 80 00 34
www.formaposte-midiatlantiquefr
➢ Bachelor banque assurance (titre certifié), niveau bac + 3/4
Admission : bac + 2, justifier d'une expérience professionnelle en accueil ou vente.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 1 an

➢ Titre certifié responsable de développement commercial option banque assurance, niveau bac + 3/4
Admission : bac + 2 de préférence en commerce ou distribution, justifier d'une expérience professionnelle commerce ou relation client.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 1 an

33700 Mérignac

Adenes Academy - site de Bordeaux
31 rue Caroline Aigle
Tél : 09 70 75 80 85
www.adenes-academy.eu
➢ BTS assurance
Admission : bac, bon niveau de culture générale.
Sur entretien et tests.
Durée : 2 ans

42000 Saint-Étienne

Adenes Academy - site de Saint-Étienne
Bât. One station
2 parvis Pierre Laroque
Tél : 09 70 75 80 85
www.adenes-academy.eu
➢ BTS assurance
Admission : bac, bon niveau de culture générale.
Sur entretien et tests.
Durée : 2 ans

67000 Strasbourg

CFA de Crédit mutuel Alliance fédérale
4 rue Jean-Guillaume Raiffeisen
<https://recrutement.creditmutuel.fr/fr/etudiants/alternance.html>
<https://recrutement.cic.fr/fr/etudiants/alternance.html>
➢ Licence pro assurance banque finance option chargé de clientèle
Admission : bac + 2.
Sur CV, lettre de motivation et entretien pour le Crédit Mutuel Alliance Fédérale et modalités de recrutement propres à l'université partenariaire.
Durée : 1 an

➢ Master monnaie banque finance et assurance
Admission : bac + 3.
Sur CV, lettre de motivation et entretien pour le Crédit Mutuel Alliance Fédérale et modalités de recrutement propres à l'université partenariaire.
Durée : 2 ans

➢ Licence pro conseiller, souscripteur, gestionnaire en assurances
Admission : bac + 2.

Sur CV, lettre de motivation et entretien pour le Crédit Mutuel Alliance Fédérale et modalités de recrutement propres à l'université partenariaire.

Durée : 1 an

➢ Bachelor responsable développement commercial, niveau bac + 3/4
Admission : bac + 2.
Sur CV, lettre de motivation et entretien pour le Crédit Mutuel Alliance Fédérale et modalités de recrutement propres à l'université partenariaire.
Durée : 1 an

Icademie

83000 Toulon
Tél : 09 73 03 01 00
www.icademie.com
Privé

➢ Bachelor négociation banque, assurances (titre certifié) , niveau bac + 3/4

Institut de formation de la profession de l'assurance (Ifpass)

92999 Paris La Défense
Tél : 01 47 76 58 00
www.ifpass.fr
www.hesca.fr
Privé
➢ BTS assurance, niveau bac + 2
Durée : 2 ans, 1 351h
Coût : 20265 €, gratuit si alternance.

► Liste 11

Enseignement à distance

Ces établissements préparent, à distance, à des diplômes dans le domaine de l'assurance.

Centre national d'enseignement à distance (Cned)

86360 Chasseneuil-du-Poitou
Tél : 05 49 49 94 94
www.cned.fr
Public
➢ BTS assurance

Conservatoire national des arts et métiers (Cnam)

75003 Paris
Tél : 01 40 27 20 00
www.cnam.fr
<http://ecole-ingénieur.cnam.fr>
<https://foad.cnam.fr>
Public
➢ 668 unités d'enseignement entièrement à distance dans les sciences et techniques et les disciplines tertiaires.

École supérieure d'assurances (Esa)

75020 Paris
Tél : 01 85 73 31 00
<http://formation-bts-assurance.esaassurance.com>
Privé
➢ BTS assurance
➢ Titre certifié responsable rémunération globale et avantages sociaux, niveau bac + 5
➢ Titre certifié manager de l'assurance, niveau bac + 5
➢ MBA audit et management des risques et des assurances de l'entreprise (titre certifié) , niveau bac + 5
➢ Titre certifié manager des risques et des assurances des entreprises, niveau bac + 5
➢ Bachelor chargé de clientèles en assurance et banque (titre certifié), niveau bac + 3/4

Carnet d'adresses

Actuel Ile-de-France

► Liste 1 (IDF)

Alternance, formations universitaires

Ces établissements proposent des formations en contrat d'apprentissage (A) ou en contrat de professionnalisation (CP).

75005 Paris

École nationale d'assurances (Cham-Enass)
Tél : 01 44 10 79 50
www.enass.fr
Public
➤ Licence pro conseiller, souscripteur, gestionnaire en assurance : A, CP
Admission : bac +2 en assurance, économie, gestion ou droit, sur dossier.
➤ Master management de l'assurance, niveau bac + 5: A
Admission : bac + 3, sur concours.

75005 Paris

Institut des assurances de Paris (IAP)
Tél : 01 44 07 77 62
www.pantheonsorbonne.fr/ufr/iap/
Public
➤ Master M2 droit des assurances, niveau bac + 5: A
Admission : M1 droit privé ou droit des affaires, sur dossier.

75006 Paris

Centre de formation permanente
Tél : 01 53 63 86 26
<http://cfp.u-paris2.fr>
Public
➤ Licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A

75006 Paris

UFR de droit et de sciences politiques (cycle master)
Université Paris-Panthéon-Assas
Tél : 01 44 41 57 41
www.u-paris2.fr
Public
➤ Master mention droit des assurances : A

75013 Paris

UFR 02 École d'économie de la Sorbonne (EES)
Université Panthéon-Sorbonne
<https://economie.pantheonsorbonne.fr/>
Public
➤ Master mention monnaie, banque, finance, assurance : A

75013 Paris

UFR économie, gestion (centre Charcot)
Université Paris-Panthéon-Assas
Tél : 01 44 06 90 70
www.u-paris2.fr
Public
➤ Master mention monnaie, banque, finance, assurance : A

75016 Paris

IUT de Paris - Rives de Seine
Tél : 01 76 53 47 00
<https://iutparis-seine.u-paris.fr>
Public
➤ licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A
➤ Licence pro mention assurance, banque, finance : supports opérationnels : A

75016 Paris

Lycée privé Passy Saint-Honoré
Tél : 01 53 70 12 70
www.passy-st-honore.eu
Privé sous contrat
➤ Licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A

77100 Meaux

IUT de Marne-la-Vallée (site Meaux)
Tél : 01 64 36 44 10
<http://iut.u-pem.fr>
Public
➤ licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A

77420 Champs-sur-Marne

IUT de Marne-La-Vallée (site Champs-sur-Marne)
Tél : 01 60 95 85 85
<http://iut.u-pem.fr>
Public
➤ Licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A

77567 Lieusaint

IUT de Séart - Fontainebleau
Tél : 01 64 13 44 88
[www.iutsf.u-pec.fr](http://iutsf.u-pec.fr)
Public
➤ Licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A
➤ Licence pro assurance, banque, finance : chargé de clientèle : CP

Liste 1

Alternance, formations universitaires

p. 19

Liste 2

Alternance, autres formations

p. 20

Liste 3

Formation continue

p. 21

assurance : A, CP

Admission : bac + 2

➤ Licence pro assurance banque

finance : A, CP

Admission : bac + 2

➤ Master banque finance

assurance : A

➤ Master management banque et

assurance : A

92330 Sceaux

IUT de Sceaux
Tél : 01 40 91 24 99
www.iut-sceaux.universite-paris-saclay.fr
Public
➤ Licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A

92390 Villeneuve-la-Garenne

Lycée Michel-Ange
Tél : 01 41 47 67 70
www.lyceemichelangevg92.com/
Public
➤ Licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A

92800 Puteaux

École supérieure de la banque Paris (ESB)
Tél : 01 41 02 59 60
www.esbanque.fr/le-cfpb/le-reseau-cfpb/france/region-ile-de-france/l-offre-alternance
Privé
➤ Master M1 monnaies, banque, finance et assurance : A, CP

92817 Puteaux

CFA de l'assurance (IFPASS)
Tél : 01 47 76 58 00
www.ifpass.fr
Privé
➤ Licence pro chargé de clientèle assurances : CP
Admission : bac + 2
➤ Master mention monnaie, banque, finance, assurance : A
➤ Licence pro assurance, banque, finance : supports opérationnels : A
➤ Master monnaie, banque, finance, assurance : CP

92120 Montrouge

CFA Difcam Ile-de-France
Tél : 01 49 53 34 00
www.difcam.com
Privé hors contrat
➤ Licence pro assurances, banque, finance parcours gestionnaire middle et back-office : A, CP
Admission : bac + 2
➤ Licence pro commercialisation de produits et services banque

Les métiers de l'assurance

92999 Paris La Défense

Institut de formation de la profession de l'assurance (Ifpass)

Tél: 01 47 76 58 00

www.ifpass.fr

www.hesca.fr

Privé

> Master management du risque et de l'innovation en assurance: CP
Admission : bac + 3, sur dossier et entretien.

> Master manager en assurance : CP
Admission : bac + 3, sur dossier et entretien.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.

> Licence pro chargé de clientèle en assurances, niveau bac + 3/4: A, CP
Admission : bac + 2, sur dossier et entretien.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
> Licence pro métiers de l'e-assurance et des services associés, niveau bac + 3/4: CP
Admission : bac + 2, sur dossier et entretien.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
> Licence pro conseiller souscripteur gestionnaire en assurance, niveau bac + 3/4: CP
Admission : bac + 2, sur dossier et entretien.

Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante.
> Licence pro chargé de compte souscripteur en assurance, niveau bac + 3/4: A, CP
Admission : bac + 2, sur dossier et entretien.

93200 Saint-Denis

IUT de Saint-Denis (site La Plaine

St-Denis - Département TC)

Tél: 01 55 93 75 15

www.iutsd.univ-paris13.fr

Public

> licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle assurance: A, CP

93200 Saint-Denis

UFR AES - Economie et gestion (UFR AES)

Université Paris 8 Vincennes-Saint-Denis

Tél: 01 49 40 72 54

www.univ-paris8.fr/UFR-AES-economie-gestion-AES-EG

Public

> Master M1, M2 monnaie, banque, finance, assurance: CP

> Master mention monnaie, banque, finance, assurance: A

93210 Saint-Denis

CFA Cnam (CFA Cnam IDF)

Tél: 01 58 80 88 62

<http://cfa-idf.cnam.fr>

Public

> Master management de l'assurance: A, CP
Admission : bac + 3 et sur concours

> Licence pro assurance parcours conseiller, souscripteur, gestionnaire en assurance: A, CP
Admission : bac + 2 assurance, gestion, économie, droit

93430 Villetteaneuse

IUT de Villetteaneuse

www.iutv.univ-paris13.fr

Public

> Licence pro assurance, banque, finance: chargé de clientèle: CP
> Licence pro mention assurance, banque, finance: chargé de clientèle: A

93430 Villetteaneuse

UFR des lettres, langues, sciences humaines et des sociétés

Université Sorbonne Paris Nord

Tél: 01 49 40 38 04

<http://llshs.univ-paris13.fr>

Public

> master langues étrangères appliquées parcours management international des assurances: CP

93430 Villetteaneuse

UFR des sciences économiques et de gestion

Université Sorbonne Paris Nord

Tél: 01 49 40 35 65

<http://ecogestion-paris13.fr/cgi-bin/index.pl>

Public

> Master mention monnaie, banque, finance, assurance: A

94010 Créteil

IUT de Créteil-Vitry (site de Créteil)

Tél: 01 45 17 17 01

<http://iut-u-pecc.fr>

Public

> Licence pro mention assurance, banque, finance: chargé de clientèle: A

> Licence pro assurance, banque, finance: chargé de clientèle: CP

> Licence pro sécurité des aliments, assurance qualité: CP

94010 Créteil

UFR de droit

Université Paris-Est Créteil Val-de-Marne

Tél: 01 56 72 60 00

<http://droit.u-pecc.fr>

Public

> Master mention droit des assurances: A

> Master droit des assurances: CP

94010 Créteil

UFR des sciences économiques et gestion - Economie

Université Paris-Est Créteil Val-de-Marne

Tél: 01 41 78 47 43

www.iae-eiffel.fr

Public

> Master monnaie, banque, finance, assurance: CP

> Master mention monnaie, banque, finance, assurance: A

95011 Cergy

UFR Economie et Gestion

CY Cergy Paris Université

Tél: 01 34 25 62 14

www.cyu.fr

Public

> Licence pro assurance, banque, finance: chargé de clientèle: A, CP

► Liste 2 (IDF)

Alternance, autres formations

Ces établissements proposent des formations en contrat d'apprentissage (A)ou en contrat de professionnalisation (CP).

75010 Paris

CFA IGS

Tél: 01 80 97 47 00

www.cfa-igs.com

Privé

> BTS assurance : A

75013 Paris

CFA campus BPCE

Privé

> Bachelor banque assurance (titre certifié), niveau bac + 3/4: A, CP

Admission: bac + 2.

75014 Paris

Paris Pôle Alternance Business School (PPA Business School)

Tél: 01 40 79 93 90

www.ppa.fr

Privé hors contrat

> MBA banque, assurance (titre certifié), niveau bac + 7/8: CP, A

Admission: bac + 3.

75017 Paris

Sup de V

Campus de Paris (Sup de V Paris)
Tél: 01 39 10 78 78
www.supdev.fr
Public

> Bachelor chargé de clientèle banque et assurance (titre certifié), niveau bac + 3/4: A, CP
Admission: bac + 2.
Sur dossier, test et entretien.

75019 Paris

Lycée Henri Bergson-Jacquard
Tél: 01 44 84 40 00
<https://college-lycee.com/groupe-scolaire-bergson-jacquard/Paris-19e-Arrondissement-0750711R>
Public

> BTS assurance : A

77400 Lagny-sur-Marne

Lycée privé Saint-Laurent La Paix Notre-Dame
Tél: 01 64 12 47 00
www.stlaurent77.fr
Privé sous contrat

> BTS assurance : A

91000 Evry-Courcouronnes

CFA Faculté des métiers de l'Essonne - site d'Evry
Tél: 01 60 79 74 00
www.facmetiers91.fr

Public

> Bachelor chargé de clientèle particuliers et professionnels spécialisation banque assurance (titre certifié), niveau bac + 3/4: A, CP
Admission: bac + 2 en banque, assurance ou commerce.

91200 Athis-Mons

Lycée Saint-Charles
Tél: 01 60 48 71 00
www.scharles.net
Privé sous contrat

> BTS assurance : A

92120 Montrouge

CFA Difcam Ile-de-France
Tél: 01 49 53 34 00
www.difcam.com
Privé hors contrat

> Bachelor conseiller clientèle des particuliers en banque assurance (titre certifié): A, CP

Admission: bac + 2

92130 Issy-les-Moulineaux

CFA ISIFA

Tél: 01 40 95 13 00

www.isifaplusvalues.com

Privé

> Bachelor banque et assurance (titre certifié Ipac), niveau bac + 3/4: A, CP

Admission: bac + 2.

Sur dossier, tests et entretien.

> BTS assurance : A, CP

> MBA gestion de patrimoine (titre certifié de l'Ipac), niveau bac + 5: A, CP

Admission: bac + 3.



92400 Courbevoie École supérieure de gestion et finance (ESG Finance) Tél: 01 84 78 62 90 www.esgf.com Privé ► Mastère gestion de patrimoine et gestion privée (titre certifié ESGCV-ESGF), niveau bac + 5: A, CP Admission: bac + 3 ou bac + 4 (2 ^e année) en finance. Formation professionnelle: bac, bac + 2/3 et 4, 3 ou 2 ans minimum d'expérience professionnel dans la finance. Sur dossier, tests et entretien.	Admission: bac + 1, sur dossier. ► Titre certifié souscripteur en assurance et réassurance, niveau bac + 5: A, CP Admission: bac + 3, sur dossier et entretien.	Admission: bac + 3 ou bac + 4 (2 ^e année) en finance. Formation professionnelle: bac, bac + 2/3 et 4, 3 ou 2 ans minimum d'expérience professionnel dans la finance. Sur dossier, tests et entretien. Durée: 2 ans Coût: 9 400 € par an, gratuit si alternance.
92817 Puteaux CFA de l'assurance (Ifpass) Tél: 01 47 76 58 00 www.ifpass.fr Privé ► BTS assurance : CP ► Titre certifié conseiller en assurance, niveau bac + 2: A, CP Admission: bac + 1, sur dossier. ► Titre certifié conseiller en gestion de patrimoine, niveau bac + 5: CP, A Admission: bac + 3. ► BTS assurance : A ► Titre certifié manager digital et métiers de l'assurance (dirigeant entrepreneur), niveau bac + 5: A, CP Admission: bac + 3. ► Bachelor chargé d'indemnisation en assurance (titre certifié), niveau bac + 3/4: A, CP Admission: bac + 2	75005 Paris Institut des assurances de Paris (IAP) Université Panthéon-Sorbonne Tél: 01 44 07 77 62 www.pantheonsorbonne.fr/ufr/iap/ Public ► DU réparation du dommage corporel, niveau bac + 5 Admission: M1 en droit et expérience professionnelle. Durée: 8 mois, 160h Coût: de 3 600 à 5 660 € selon le statut du candidat.	92999 Paris La Défense Institut de formation de la profession de l'assurance (Ifpass) Tél: 01 47 76 58 00 www.ifpass.fr www.hesca.fr Privé ► Titre certifié expert conseil en gestion de patrimoine, niveau bac + 5: CP, A Admission: bac + 3, sur dossier et entretien. ► Titre certifié manager digital métiers de l'assurance (dirigeant entrepreneur), niveau bac + 5: A, CP Admission: bac + 3. ► Bachelor chargé d'indemnisation en assurance (titre certifié), niveau bac + 3/4: A, CP Admission: bac + 2
92999 Paris La Défense Institut de formation de la profession de l'assurance (Ifpass) Tél: 01 47 76 58 00 www.ifpass.fr www.hesca.fr Privé ► Titre certifié expert conseil en gestion de patrimoine, niveau bac + 5: CP, A Admission: bac + 3, sur dossier et entretien. Le programme Manager Développement forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers. Il prépare à la responsabilité d'unités, de services et à l'exercice de métiers à forte expertise où la dimension managériale est déterminante. ► Titre certifié manager digital métiers de l'assurance, niveau bac + 5: CP, A Admission: bac + 3, sur test et entretien. ► Bachelor chargé d'indemnisation en assurance (titre certifié), niveau bac + 3/4: A, CP Admission: bac + 2, sur dossier. ► BTS assurance, niveau bac + 2: CP ► Titre certifié conseiller en assurance, niveau bac + 2: A, CP Admission: bac + 2, sur dossier.	75017 Paris Greta des métiers du tertiaire, de l'hôtellerie et de la restauration (Greta Metehor Paris) Tél: 01 44 85 85 40 http://gretametehor.com Public ► BTS assurance Admission: bac + 3 ans d'expérience professionnelle. Durée: 1 an.	75020 Paris École supérieure d'assurances (Esa) Tél: 01 85 73 31 00 http://formation-bts-assurance.esaassurance.com Privé ► Titre certifié responsable rémunération globale et avantages sociaux, niveau bac + 5 ► Titre certifié manager de l'assurance, niveau bac + 5 ► MBA audit et management des risques et des assurances de l'entreprise (titre certifié), niveau bac + 5 ► Titre certifié manager des risques et des assurances des entreprises, niveau bac + 5 ► Bachelor chargé de clientèles en assurance et banque (titre certifié), niveau bac + 3/4
92400 Courbevoie École supérieure de gestion et finance (ESG Finance) Tél: 01 84 78 62 90 www.esgf.com Privé ► Mastère gestion de patrimoine et gestion privée (titre certifié ESGCV-ESGF), niveau bac + 5 Admission: bac + 2, sur dossier.	92400 Courbevoie École supérieure de gestion et finance (ESG Finance) Tél: 01 84 78 62 90 www.esgf.com Privé ► Mastère gestion de patrimoine et gestion privée (titre certifié ESGCV-ESGF), niveau bac + 5	Admission: bac + 3 ou bac + 4 (2 ^e année) en finance. Formation professionnelle: bac, bac + 2/3 et 4, 3 ou 2 ans minimum d'expérience professionnel dans la finance. Sur dossier, tests et entretien. Durée: 2 ans Coût: 18 000 €, gratuit si alternance.